



IL Commercio Equo e Solidale (CEeS): UN COMMERCIO ALTERNATIVO

Di Ucodep-Movimondo

Titolo: Il CEeS, un commercio alternativo

Target: giovani o studenti di scuole medie superiori

Obiettivo: evidenziare l'importanza del Commercio Equo e Solidale.

Strumenti: "Guida al Consumo Critico", fotocopie, prodotti del commercio equo e solidale.

Attività

Per introdurre il concetto di CEeS, illustrare quando nasce, come nasce, puntare sulla diffusione internazionale del movimento. Introdurre i cardini fondamentali del CEeS.

Prezzo

Il principio fondamentale è quello di corrispondere un compenso ai produttori che consenta di:

- Garantire loro un tenore di vita individuale e familiare dignitoso e rispettoso della persona umana, anche in relazione all'ambiente economico e sociale del Paese in cui si trova
- Garantire un margine di guadagno che possa essere reinvestito in progetti di sviluppo

Essenziale per il CEeS è la trasparenza nella comunicazione al consumatore del prezzo finale.

Contatti diretti

Le imprese non sono in grado di garantire i parametri appena esposti a causa del fatto che la catena del mercato disperde gran parte del prezzo nell'opera degli intermediari (accennare ai vari intermediari citati, come i coyotes, oppure non citati, come i grossisti oppure i distributori, che si trovano nella catena del cacao). IL CEeS salta questi intermediari, stringendo contatti direttamente con i produttori. Sottolineare l'importanza di contatti stabili e di lungo periodo, per permettere una certa sicurezza economica ai produttori e la possibilità di una programmazione delle attività.

Prefinanziamento

Che cos'è il prefinanziamento? Esso nasce per rispondere ad una necessità: quella di creare un circolo finanziario virtuoso nei PVS. Non basta dire ad un produttore che il CEeS gli acquisterà la merce, perché: lui per produrla deve acquistare attrezzi e materie prime (sementi) e questo gli costa del denaro. A chi lo chiede il denaro se non ce l'ha? Quindi gli operatori CEeS pagano in anticipo al produttore il 50% del prezzo pattuito per il raccolto, correndo anche dei notevoli rischi, perché in caso di epidemie oppure di calamità naturali, questo è denaro che non viene recuperato.



FILONE VALORIALE e CULTURALE

SCHEDA DOCUMENTAZIONE



Tutela dell'Ambiente

Un altro grave danno provocato dal sistema commerciale capitalistico è quello ambientale. Il CEES si preoccupa di tenere conto anche di questo. Certo, un giusto compenso ai lavoratori potrebbe essere più facilmente garantito ignorando la tutela ambientale, che, solitamente, impone costi più elevati. Ma il CEES è convinto che l'unico sviluppo umano possibile sia quello sostenibile, in grado di tenere insieme sviluppo economici, sociale e rispetto dell'ambiente. Illustrare, quindi, la catena, per esempio, del cacao commerciato dal CEES, ponendola a confronto con quella del commercio tradizionale.

<u>Commercio tradizionale</u>	<u>CEEs</u>
Produttore	Produttore
intermediario	
Grossista (eventuale)	
Multinazionale	Importatore CEES
Distributore	
Negoziante	Bottega del Mondo

Spiegare quale sia la differenza tra i protagonisti della catena CEES e quella del commercio tradizionale:

- Bottega del Mondo - spiegare cos'è la Bottega del Mondo, i principi ispiratori, il ruolo del volontariato e l'aspirazione al superamento dello stesso
- Importatore CEES - Spiegare la differenza che passa tra questo e la multinazionale. Illustrare quali passaggi cura, ecc. ecc.
- Produttori - Quelli sono sempre i soliti, più o meno. Nel senso che il CEES si premura di commerciare soltanto con i piccoli produttori, con le cooperative... Cioè con tutte quelle realtà che garantiscono un salario dignitoso a tutti i lavoratori e una ampia partecipazione di essi al progetto economico.
- Introdurre la diversa modalità di ripartizione del prezzo tra prodotti del commercio tradizionale e prodotti CEES, indicando, magari, uno specifico prodotto, che i ragazzi possono anche vedere di persona, come, per esempio, il cacao "Equita".

Commercio tradizionale			
Produttori	5%	Produttori	
Intermediari	5%		
Multinazionale	50%	Importatore CEES	
Commerciante	30%	Bottega del Mondo	27%
Tasse	10%	Tasse	10%